



AREA COMMERCIALE

AREA COMMERCIALE - CICLO DI VENDITA



1 //

MODULO OFFERTE

- // Inserimento offerte a clienti e/o prospect;
- // copia offerte;
- // creazione ordini da offerte;
- // annullo offerte con motivazione;
- // stampa e/o invio email a cliente dell'offerta;
- // stampa statistiche analitiche e sintetiche;
- // portafoglio offerte;



2 //

MODULO AGENTI E PROVVIGIONI

- // Gestione agenti e delle relative provvigioni sulle vendite;
- // gestione tabelle specifiche per il calcolo automatico delle provvigioni (per cliente, per area, per zona, per articolo, per famiglia articolo, per sconto);
- // stampe analitiche e sintetiche ;
- // interrogazioni varie esportabili in MS Excel.



3 //

MODULO SCONTI

- // Gestione scontistica in modo automatizzato;
- // possibilità di legare gli sconti a clienti, famiglie, articoli, famiglie articoli, per quantità, per data;



4 //

MODULO ORDINI / DDT / FATTURE

- // Gestione completa del ciclo vendita dall'ordine fino ad arrivare alla fattura;
- // inserimento e aggiornamento ordini;
- // copia ordini;
- // DDT diretti o da ordini;
- // fatture da ordini o da DDT o dirette;
- // note di credito, note di debito, fatture proforma;
- // contabilizzazione automatica della fattura in Contabilità Generale e Contabilità Analitica;
- // spedizione documenti via fax o via email;
- // interrogazioni con possibilità di esportare dati in MS Excel;
- // stampe varie (portafoglio ordini, scadenze, avanzamenti, ecc.);
- // gestione del fido cliente;
- // gestione packing list.



5 //

MODULO REGISTRATORI DI CASSA

- // Creazione movimento di scarico con integrazione al registratore di cassa per emissione scontrino fiscale;
- // possibilità di emettere fattura;
- // interrogazioni esportabili in MS Excel;
- // gestione lettore barcode per inserimento documenti.

**6 //****MODULO PREZZI**

- // Gestione infiniti listini di vendita;
- // creazione listini per cliente, gruppi di clienti, per magazzino o per tipologia;
- // ogni variazione di prezzo viene archiviata per gestire uno storico prezzi;
- // possibilità di duplicare listini e/o incrementare listini in base a percentuali o importi fissi con indicazione della data validità;
- // stampe ed interrogazioni varie.

**7 //****MODULO PACKING LIST**

- // Possibilità di organizzare la spedizione delle merci a fronte degli impegni derivanti nei confronti dei clienti. La creazione del packing può avvenire in base a uno o più ordini clienti. Questa procedura è completamente integrata con l'area vendite e consente la generazione automatica dal packing list della bolla di consegna;
- // semplifica la preparazione dei bancali per la spedizione;
- // stampa le etichette dei bancali;
- // automatizza la spedizione dei bancali all'interno dei DDT.

AREA COMMERCIALE - CICLO PASSIVO**1 //****MODULO PREVENTIVI**

- // Gestione richieste di preventivo a fornitore;
- // stampa e/o invio via email del preventivo;
- // inserimento prezzi, visualizzazione dei prezzi e condizioni migliori;
- // creazione ordine fornitore dal preventivo.

**3 //****MODULO SCONTI**

- // Gestione scontistica fornitore in modo automatizzato;
- // possibilità di legare gli sconti a fornitore, famiglie, articoli, famiglie articoli, per quantità, per data.

**2 //****MODULO ORDINI / DDT / FATTURE**

- // Gestione completa del ciclo di acquisto dall'ordine fino ad arrivare alla fattura;
- // inserimento e aggiornamento ordini;
- // copia ordini;
- // carico DDT diretto o da ordini;
- // fatture da ordini o da DDT o dirette;
- // carico quantità DDT da palmari o da lettori barcode;
- // contabilizzazione automatica della fattura in Contabilità Generale e Contabilità Analitica;
- // interrogazioni con possibilità di esportare dati in MS Excel;
- stampe varie (portafoglio ordini, scadenze, avanzamenti, ecc...).

**4 //****MODULO PREZZI**

- // Gestione infiniti listini di vendita;
- // creazione listini per cliente, gruppi di clienti, per magazzino o per tipologia;
- // ogni variazione di prezzo viene archiviata per gestire uno storico prezzi;
- // possibilità di duplicare listini e / o incrementare listini in base a percentuali o importi fissi con indicazione della data validità;
- // stampe ed interrogazioni varie;
- // importazione/esportazione articoli, prezzi e sconti da file esterni.

Riga	Tipo Rigo	Cod. articolo	Descrizione	Note int.	U.m.	Quantità	G Peso	Prz. Rea
13		110135	MAZZETTA CLUB c/m gr. 800		NR	6,00	121,67	11,8
7		111030	PICOZZINO CARP.C/M 600		NR	5,00	133,33	17,3
17		120991	BADILE PUNTA ALL. C/M.CO		NR	6,00	133,4	11,5
12		120998	BAD.TITANIUM PUNTA M/FAGGIO		NR	12,00	177,67	20,9
1		123023	FRATT.USA M/LEGNO D. 12		NR	25,00	196,17	9,8
2		123027	FRATT.USA DENT.12 M/PVC		NR	6,00	178,17	7,4
18		123230	SPATOLA CARROZZIERE 30		NR	12,00	10,0	0,6
19		123250	SPATOLA CARROZZIERE 50		NR	12,00	16,0	0,7